

le GO WE DO commercial ©
Parlons peu, agissons commercialement !



MISSION



ACCOMPLIE

PROGRAMME PUNCHY

Thématique :

En juillet, un thème par semaine

Sur mesure :

Cochez et composez à votre guise

- Trouver de nouveaux clients :**
mardi 3 juillet 7h30-9h30
- Etre convaincant en entretien de vente :**
mercredi 11 juillet 7h30-9h30
- Négocier et bien défendre ses prix :**
mardi 17 juillet 7h30-9h30
- Développer le CA . 1-la stratégie :**
mercredi 25 juillet 7h30-9h30
- Développer le CA . 2-les méthodes :**
lundi 30 juillet 7h30-9h30

Lieu :

Hôtel d'entreprises, l'**EDIFILS**
quartier Tournezy à Montpellier
210 rue Joseph Sébastien Pons

Inscription :

Prénom NOM Fonctions :
Entreprise :
Coordonnées Tél :Mail :
Montant total de votre formation :€ Dont 30% pour l'inscription :€

	prix total		30% inscription
1 module =	60,00 €	Soit 60 € la session	18,00 €
2 modules =	115,00 €	Soit 55 € la session	34,50 €
3 modules =	150,00 €	Soit 50 € la session	45,00 €
4 modules =	160,00 €	Soit 40 € la session	48,00 €
5 modules =	175,00 €	Soit 35 € la session	52,50 €