

CO-ÉLABORER ET COLLABORER

Management participatif | Conception et conduite de projet



ACCAPDIS

ACCAPDIS

Stratégie économique et développement commercial

CONSEIL / ACCOMPAGNEMENT
ATELIERS / FORM' ACTIONS / FORMATIONS



Fanny Lignères

Issue d'un parcours universitaire en sciences économiques et sociales, je me suis forgée aux métiers de pilotage de projets complexes d'intermédiation d'acteurs.

23 ans de pratique de métiers de conseil et d'accompagnement d'acteurs de projets m'ont permis d'explorer diverses méthodes de travaux collaboratifs et transversaux.

Il est précieux de savoir co-construire un projet commun en combinant les intérêts des parties prenantes et en impliquant les expertises. La co-élaboration est un gage de réussite et de pérennité du projet.

Développeur économique, j'interviens auprès de dirigeants d'entreprises et de collectivités pour optimiser les forces vives impliquées dans leur projet afin de parvenir un succès collectif et partagé.

J'enseigne à l'Université, dans les écoles de commerce et je dispense des formations en entreprise afin de transmettre mes convictions du potentiel de l'intelligence collective. Je tiens à coeur de transférer les méthodes de management participatif et de gestion de projet.

Je vous invite à découvrir les thématiques abordées et à revenir vers moi pour étudier un format adapté à vos besoins.

Fanny Lignères

Fondatrice & Présidente d'ACCAPDIS

ACCAPDIS
matérialise
la volonté
de créer un espace
d'interactions,
d'échanges
et de mise en
œuvre collective

ACCAPDIS, kézaco ?

Société de conseil en stratégie économique et développement commercial, créée en novembre 2011, ACCAPDIS puise dans son acronyme les fondements de ses missions :

ACCompagner les **A**cteurs
dans leur **P**rojet de **D**éveloppement,
d'**I**ntermédiation et de **S**ynergie

Les interventions d'ACCAPDIS visent à former et à révéler les compétences individuelles et à favoriser la réussite collective des projets :

- Transmission des techniques d'analyse des enjeux et de l'environnement pour une implantation optimale des projets,
- Traduction de la sociologie des organisations et interactions humaines pour un management projet structuré, adapté et réaliste.

ACCOMPAGNEMENT DU DIRIGEANT

TRAINING BUSINESS & COMMERCIAL

1. Définition de la nouvelle stratégie commerciale
2. Mise en oeuvre opérationnelle par les équipes
3. Pilotage du projet et suivi managérial

ATELIER COHESION D'EQUIPE

COULEUR-BORATEURS®

1. Consolider la complicité d'une équipe
2. Challenger collectivement sur un projet hors cadre
3. Redistribuer les rôles, s'observer et mieux se comprendre

FORM' ACTIONS DataDock

PARTICIPATIVES PRAGMATIQUES FIGURATIVES

1. Gestion et management de projet
2. Stratégie marketing et politique commerciale
3. Posture commerciale et techniques de vente

CONSEIL / ACCOMPAGNEMENT ATELIERS / FORM' ACTIONS / FORMATIONS

ANALYSER

RECHERCHE CRÉATIVITÉ

- › Assurer la veille stratégique d'un marché
- › Créer et innover pour s'ouvrir à de nouveaux marchés

PERFORMANCES COLLABORATIVES

- › Challenger l'intelligence collective de l'équipe
- › Expérimenter le management en mode projet

DÉCIDER

MARKETING MIX ET POLITIQUE COMMERCIALE

- › Créer une offre commerciale innovante
- › Établir un Plan d'Actions Commerciales performant

SUIVI-CONTRÔLE DU PLAN D' ACTIONS

- › Concevoir les outils de pilotage de projet
- › Élaborer le budget d'un projet

AGIR

ACTIONS COMMERCIALES

- › Maîtriser son T.O.P. commercial : Techniques / Organisation / Posture
- › Réussir ses entretiens de vente

MANAGEMENT OPÉRATIONNEL ET PARTICIPATIF

- › Piloter l'activité et les outils d'organisation
- › Appliquer le développement en mode projet

ACCAPDIS | 14, Allée de l'Oasis | 34080 Montpellier
+33 (0)6 83 24 28 31 | contact@accapdis.com

www.accapdis.com